

## **Sales & Marketing medewerker (m/v)**

Wij zoeken een Sales & Marketing medewerker

Wij bieden u een spannende job aan in een dynamische, zeer creatieve en klantgerichte kmo. De kleine structuur van Mini-Europe laat u toe dicht bij het management te staan.

In functie van uw werk neemt u deel aan het leven van het bedrijf als Duty Manager (verantwoordelijk voor het park in het weekend), een positie die het mogelijk maakt om de andere afdelingen van Mini-Europe te leren kennen.

Talrijke contacten tussen de afdelingen (administratie, Horeca, technisch) zullen u toelaten om uw kennis te verbreden en deel te nemen aan de groei van Mini-Europa.

Mini-Europe is de 2<sup>de</sup> grootste toeristische attractie in Brussel, na het Atomium.

### Functieomschrijving

- U hangt rechtstreeks af van de Sales & Marketing directeur voor uw wekelijkse activiteiten.
- U helpt hem bij zijn taken (Mediaplan, zoeken naar acties, productontwikkeling, organisatie van evenementen specifiek voor Mini-Europa, zoeken naar ideeën voor de toekomstige ontwikkeling van Mini-Europa, ...).
- Uw kennis van sociale netwerken stelt u in staat om de Facebook- en linkedin-pagina's te animeren en om advertentiecampagnes op sociale netwerken te beheren. Dankzij uw expertise kan Mini-Europe zijn zichtbaarheid op deze sociale netwerken verbeteren.
- U bent permanent op zoek naar klanten voor Mini-Europe in België en in het buitenland.
- Uw werk is gefocust op het zoeken van touroperators en touringcarbedrijven die bereid zijn om een bezoek aan Mini-Europe te integreren in een Europees Circuit of om een dag uitstapje te organiseren.
- U prospecteert voornamelijk vanuit het kantoor in Brussel (telefonisch) en u neemt deel aan professionele beurzen voor toerisme, workshops in België en in het buitenland.
- U neemt deel aan economische missies in het buitenland als het potentieel gerechtvaardigd is.
- U onderhoudt de bestaande klantenrelaties en u volgt actief de prospecties op om het klantenbestand uit te breiden. U maakt de offertes en contracten op.
- U bent bereid om één weekend per maand te werken als Duty Manager.
- U neemt deel aan het beheer van groepsreserveringen samen met een andere collega die hiervoor instaat.
- U staat ook in voor de verkoop van Mini-Europe aan bedrijven-B2B (tickets, family day, groepen, joint promotion en evenementen)
- U moet het kassapersoneel vervangen tijdens de lunch of tijdens drukke periodes.
- Met de marketing directeur en de Algemeen directie van Mini-Europe onderhoudt u de contacten met de toeristisch sector van Brussel (Hotels, Toeristische dienst, Incoming Agencies,...)

### Functieprofiel

- U hebt een bachelor in Marketing of buitenlandse handel of u deed reeds gelijkwaardige ervaring op.
- U bent in het bezit van een rijbewijs B.
- U bent drieling (NL, FR en EN) en u kan dit lijstje eventueel nog aanvullen met de kennis van het Duits of het Spaans, ... dan is dit een pluspunt.

- U bent commercieel aangelegd en houdt van contacten. U kan zelfstandig werken en u bent erop gebrand succes te boeken. U houdt ervan om nieuwe klanten te overtuigen en om met hen vertrouwensband te creëren.
- U bent een doorzetter. U bent nauwkeurig en u neemt uw verantwoordelijkheid op.
- Uw positieve ingesteldheid draagt bij tot een inspirerende werksfeer en een enthousiast team spirit
- U bent mobiel en flexibel.
- U herkent zich in volgende typeringen: kwaliteit, creatief, proactief en efficiënt.
- U kent de volgende desktop applicaties: MS office, Word, Excel,...
- U gebruikt Outlook en eventueel een CRM zoals ACT.

#### Aanbod

- Wij beiden een voltijds bediendencontract aan voor onbepaalde duur.
- Het werk wordt als volgt verdeeld: 20% buiten huis en 80% op kantoor.
- Voordelige maaltijden
- U krijgt een loon in functie van uw relevante ervaring.

- Solliciteren : (vóór 22/12/2018)
- 
- Mini-Europe SA
- 
- 1 Voetballeen - Avenue du Football 1
- B-1020 Brussel / Bruxelles
- [jobs@minieurope.eu](mailto:jobs@minieurope.eu)